

CALENDRIER DES FORMATIONS INTER-ENTREPRISE 2025

Relancer et gagner plus de contrats

Comment conclure plus vite, mener des relances efficaces et négocier avec profit ?

" Maîtriser les techniques de relance et de closing pour gagner plus de contrats tout en respectant vos marges "

PARIS	LILLE	LYON
11 et 12 février 2025	24 et 25 avril 2025	17 et 18 avril 2025
29 et 30 mai 2025	26 et 27 mai 2025	22 et 23 mai 2025
18 et 19 septembre 2025	22 et 23 septembre 2025	18 et 19 septembre 2025
24 et 25 novembre 2025	28 et 29 novembre 2025	20 et 21 novembre 2025